



FCCAP
Federación Central de Cooperativas
de Ahorro y Préstamo, S.C. de R.L. de C.V.



UNISAP
FEDERACIÓN DE
COOPERATIVAS FINANCIERAS

Modelos de Negocio

Mejorando la competitividad
del sector financiero cooperativo
19 de julio de 2018

Seminario internacional de Alto Nivel

Conozca la experiencia de las cooperativas más competitivas de América

Modelos de Negocio

Mejorando la competitividad

El desafío competitivo

Las organizaciones sociales que ofrecemos servicios financieros estamos confrontadas a grandes retos en esta década: exigencias regulatorias, nuevas expectativas de los socios, transformación tecnológica, alta competencia de la banca y nuevos actores en la industria financiera.

Nuestro modelo de negocio tradicional debe ser revisado en profundidad. Hay que replantear en que consiste nuestra propuesta de valor y como la vamos a comunicar y entregar a nuestros socios, generando en ellos lealtad e identidad cooperativa.

Objetivo general

Identificar las variables clave que definen el modelo de negocio de las cooperativas exitosas en Latinoamérica y compartirlas con las cooperativas federadas y amigas de México, para impulsar nuevas visiones de transformación y crecimiento.

¿Quién debe asistir a este seminario?

Dirigentes y ejecutivos de las cooperativas del sector Cooperativo interesados en renovar sus conocimientos y prácticas, para llevar sus cooperativas a nuevos estadios de desarrollo y desempeño.

PROGRAMA

08:30 – 09:30	Registro de asistentes	15:00 – 16:00	La gestión tecnológica de nueva generación al servicio de los negocios y la satisfacción del socio VÍCTOR MANUEL TORRES. GERENTE CORPORATIVO DE TECNOLOGÍA, GRUPO COOMEVA, COLOMBIA
09:30– 09:45	Apertura y enfoque metodológico DR. WALTER MORA MORA, DIRECTOR GENERAL DE FEDERACIÓN CENTRAL DE COOPERATIVAS	16:00 – 17:00	El modelo de negocio como herramienta de transformación estratégica de las cooperativas JOSÉ LUIS BLANCO, CONSULTOR Y DIRECTOR DE IMPULSO ESTRATÉGICO
09:45 – 11:00	Las Cajas en México frente la competitividad. Los casos de Caja Morelia Valladolid, Caja Gonzalo Vega y Cooperativa Acreimex PANEL DIRIGIDO POR LA CP Verónica Arreola Olvera. PRESIDENTA DE FEDERACIÓN CENTRAL	17:00 – 17:30	Clausura y conclusiones DR. WALTER MORA MORA, Director General de FEDERACIÓN CENTRAL, Lic. Cirilo Rivera Rivera Presidente de CONCAMEX, Lic. Sergio Pantoja Presidente de Caja Morelia Valladolid, y Lic. Fernando Ibarra Director General de FEDERACIÓN UNISAP
11:00 – 12:00	La disciplina de gestión aunada a la visión estratégica como motor del crecimiento JOSÉ EDUARDO ALVARADO. GERENTE GENERAL DE COOPENAE, COSTA RICA		
12:00 – 13:30	La gestión integral de riesgos como palanca del crecimiento y la sostenibilidad JUAN PABLO DÍAZ DEL POZO. GERENTE DIVISIONAL DE RIESGO DE COOPEUCH, CHILE		
COMIDA	Tiempo Libre 13.30 a 14.50		



Las SOCAPS frente a la competitividad

En un formato de panel, tres cooperativas líderes de la Federación compartirán con los asistentes un aspecto exitoso de su modelo de negocio.

Caja Morelia Valladolid presentará su modelo de crecimiento orgánico basado en la disciplina y la gestión sistémica. La Caja Gonzalo Vega compartirá su experiencia aplicando la Responsabilidad Social Cooperativa y la Cooperativa Acreimex mostrará sus logros en el desarrollo de una plataforma tecnológica que soporte su gestión.



La disciplina de gestión con visión estratégica como motor del crecimiento

La mayor cooperativa de Costa Rica y tercera en Latinoamérica ha logrado un sorprendente crecimiento gracias a su disciplina de gestión, su foco estratégico y a una acción comercial coherente y constante.

No solo ha logrado un importante nivel de activos, sino que por su nivel de activos/socio supera de lejos a la casi totalidad de entidades de la región y tiene el mejor índice de penetración del mercado financiero.

Con 110 mil asociados y activos por 1,296 millones de dólares, la cooperativa cuenta con una red de 25 oficinas y generó resultados por 14,5 millones de dólares. El patrimonio suma 211 millones de dólares.

El modelo de negocio como herramienta de transformación estratégica de las cooperativas

La clave del éxito a largo plazo reside en una buena estrategia, capaz de proponer a los socios actuales y potenciales una oferta de valor muy atractiva y sostenible, que genere relaciones intensas y de largo plazo.

El profundo entendimiento del negocio y su variable seta en la base de cualquier modelo robusto y exitoso.



La gestión tecnológica de nueva generación al servicio de los negocios y la satisfacción del socio

Coomeva, una cooperativa de profesionales, la más grande de Colombia y segunda a nivel latinoamericano, es propietaria de un grupo empresarial que atiende a casi 5 millones de usuarios y clientes en varias industrias. Entre sus subsidiarias se incluye un Banco Comercial, un Corredor de Seguros, Aseguradoras de Salud, Empresas Turísticas, etc.

Con más de 7 millones de transacciones mensuales, los requerimientos y la complejidad de la tecnología han sido arquitecturados por Coomeva de manera que se conviertan en ventajas competitivas antes que trabas al desarrollo.

Coomeva cuenta con 241 mil asociados y activos por 1,850 millones de dólares, ingresos por 1,810 millones de dólares en el Grupo Empresarial, la cooperativa generó resultados por 22,8 millones de dólares. El patrimonio del Grupo suma 473 millones de dólares.



La gestión integral de riesgos como palanca del crecimiento y la sostenibilidad

La mayor cooperativa financiera en Latinoamérica por nivel de activos, no sólo muestra un enorme éxito comercial, sino que su perfil de solidez, solvencia y resultados es imbatible. En un mercado tan exigente como el chileno, se destaca sobre su competencia y ha logrado captar recursos del mercado financiero, no sólo a nivel de inversionistas sino que ha emitido bonos a nivel local e internacional, el más reciente en el mercado europeo con una línea de mil millones de dólares.

La gestión de riesgos en Coopeuch y la filosofía para abordarlos, refleja una manera evolucionada y madura de gestión de alto nivel.

Coopeuch cuenta con 690 mil socios y activos por 2,427 millones e ingresos por 237 millones de dólares, la cooperativa generó resultados por 90 millones de dólares. El patrimonio suma 691 millones de dólares.

Mejorando la competitividad

Un aporte al sector cooperativo

Para las Federaciones Central de Cooperativas y UNISAP es una satisfacción concretar este evento de alto nivel con la participación de Cooperativas con las cuales se tienen relaciones institucional y alianzas estratégicos de mucho tiempo y que son referentes mundiales para el sector financiero cooperativo.

Por lo que los Consejos Directivos de las Federaciones abren un espacio para el fortalecimiento de sus afiliadas, para las Federaciones, la Confederación CONCAMEX y las Cooperativas de Ahorro y Préstamo del país

La Federación Central de Cooperativas y Federación UNISAP Afiliadas y fundadoras de CONCAMEX



Detalles del Evento:

CUPO LIMITADO a 60 participantes en orden de registro.

Hotel Sede: FIESTA AMERICANA REFORMA CDMX

Registro: Enviar formato de registro a
FEDERACIÓN CENTRAL DE COOPERATIVAS DE
AHORRO Y PRÉSTAMO

Tel. 01 (442) 196 6628

Correo electrónico: alma.yaneli.g.s@gmail.com

Inversión requerida: \$3,850.00 más I.V.A. por asistente.

Incluye: Actualización de conocimientos, nuevas relaciones de largo plazo con aliados estratégicos, validar el principio de cooperación entre cooperativas y también incluye participación, materiales y coffe break.

